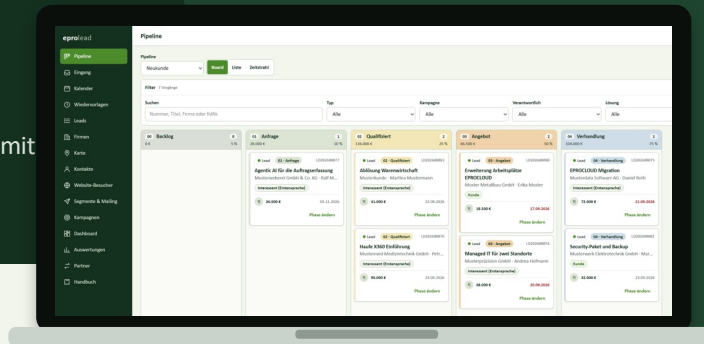


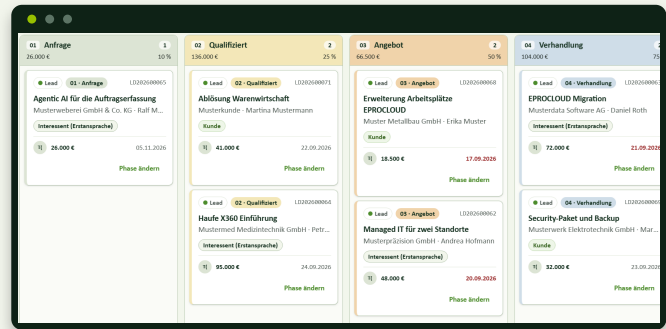
Ihr Vertrieb auf einen Blick.

Anfragen, Angebote, Reklamationen und Kundenprojekte auf einem Board – direkt verbunden mit microtech büro+.

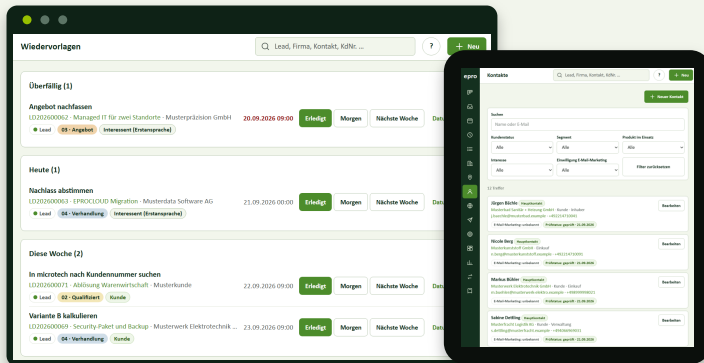


ALLE LEADS AUF EINEM BOARD

- Jede Anfrage, jedes Angebot, jede Reklamation als Karte – per Drag & Drop eine Stufe weiter
- Anfragen von Website und Vertriebspostfach landen von selbst im Board – Firma, Ansprechpartner und Anliegen bereits ausgefüllt
- Zeitstrahl: wer wann was besprochen hat
- Wiedervorlagen melden sich rechtzeitig – nichts geht mehr im Postfach unter

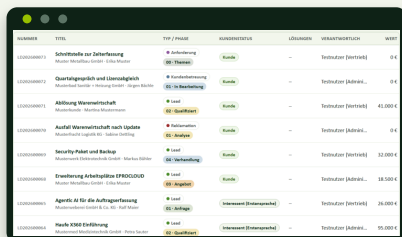


Pipeline-Board: Phasen mit Summe und Abschlusswahrscheinlichkeit

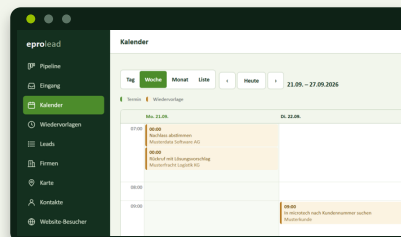


IHRE MICROTECH-DATEN SIND SCHON DRIN

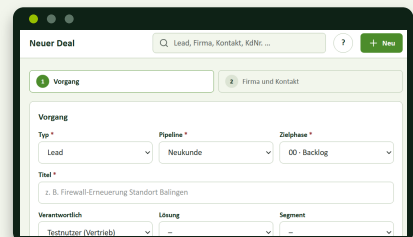
- Kundennummer eingeben oder Namen suchen: Adresse, Umsätze, Projekt- und Angebotsnummern stehen direkt im Vorgang
- Interessenten pflegen, ohne den Kundenstamm zu verwässern – erst mit dem Angebot entsteht der Kunde in büro+
- Angebote, Aufträge und Rechnungen bleiben in microtech – eprolead ist der Vertrieb davor



Vorgänge: Leads, Reklamationen, Betreuung – mit Phase, Wert und Fälligkeit



Kalender: Termine und Wiedervorlagen je Verantwortlichem



Neuer Deal: in zwei Schritten – Vorgang, dann Firma und Kontakt

Live-Demo vereinbaren

Anmeldung mit Microsoft Entra ID · am PC und auf dem Tablet

+49 (0) 7433 999 34-0

info@e-projecta.com