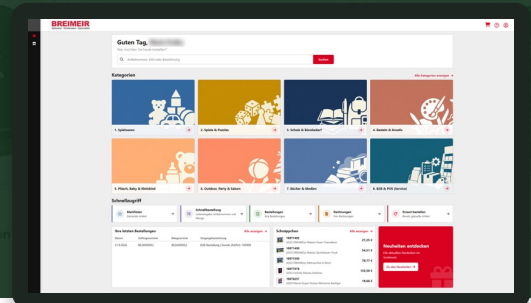




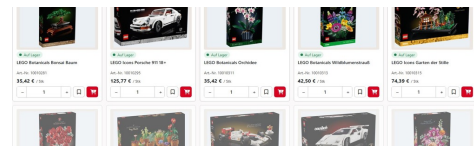
Bestellen wie im Großhandel. Online.

Die EPRO B2B-Shop-Lösung für B2B und B2C: individuelle Nettopreise, Ordersätze und Schnellbestellung – angebunden an ERP und EDI.

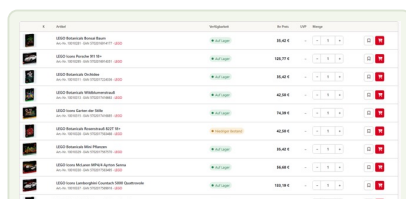


Digitaler B2B-Einkauf auf einen Blick (B2B / B2C)

Der B2B-Shop bildet den gesamten Bestellprozess für Geschäftskunden digital ab: von der Produktsuche über individuelle Nettopreise bis zur Bestellung. So können Einkäufer schnell und übersichtlich bestellen.

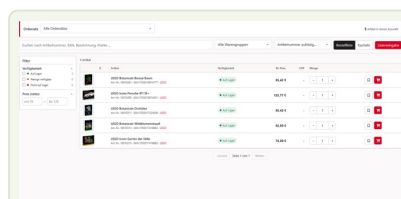


Vom Sortiment bis zum Checkout



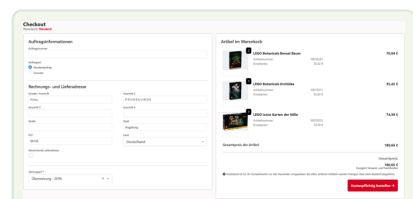
Bestellliste & Kacheln

Suche nach Artikelnummer, EAN oder Marke, Verfügbarkeit und Ihr Preis je Artikel.



Ordersätze

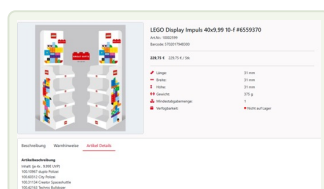
Kundenindividuelle Sortimente: Jeder Händler bestellt, was für ihn freigegeben ist.



Warenkorb & Checkout

Standardauftrag oder Vororder, Lieferadresse, Zahlungsart – als Auftrag im ERP.

Ein Webshop, viele Einsatzmöglichkeiten



Unterschiedliche Konditionsmodelle und Konditionspreislisen sind abbildbar. Als webbasierte Lösung lässt sich der B2B-Shop flexibel an unterschiedliche Unternehmen und Sortimente anpassen. Einzelne Module können individuell zusammengestellt werden – konfigurierbar und für verschiedene Branchen einsetzbar.

Integrationen: ERP, EDI und mehr

1. Spielwaren

microtech-Anbindung

Preise, Bestände und Aufträge direkt aus dem ERP

2. Spiele & Puzzles

EDI-Schnittstellen

Bestellungen, Lieferavise und Rechnungen mit Handelspartnern

3. Schule & Bürobedarf

B2B und B2C

Ein Shop für Händler, Filialen und Endkunden

4. Basteln & Kreativ

Wie bestellen Ihre Kunden heute?

Live-Demo · www.e-projecta.com/b2b-shoploesung

+49 (0) 7433 999 34-0

info@e-projecta.com